

RENDEZ-VOUS NUCLEAR VALLEY 6^{ÈME} EDITION

« *L'heure des défis !* »

 **28 et 29 NOVEMBRE 2022**

 DISTANCIEL

 **30 NOVEMBRE 2022**

 HÔTEL DE REGION AUVERGNE-RHONE-ALPES



Rendez-Vous Nuclear Valley 6ème édition

« L'heure des défis ! »

EPR2, SMR, MMR, AMR, programmes civils et de Défense et guichets de financement européens, autant d'enjeux, de défis mais aussi de perspectives seront au menu de la 6ème édition des Rendez-Vous Nuclear Valley.

Cette 6ème édition se tiendra de nouveau dans un format hybride :

➤ Les **28 et 29 novembre** : **2 jours de B to B en distanciel**, format qui a été un succès l'année dernière. Vous pourrez également, durant ces deux journées, **assister en visio aux présentations de produits et services** innovants des partenaires de cette édition. Ce format vous permettra d'organiser au mieux vos rendez-vous, en parallèle de votre activité avec des **acheteurs, laboratoires et entreprises** qui participent à l'événement.

➤ Le **30 novembre** : nous vous donnons rendez-vous à l'**Hôtel de Région Auvergne-Rhône-Alpes** à Lyon pour des **tables rondes** et des **ateliers** sur :

- Les enjeux, défis techniques et financiers du « Nouveau Nucléaire »,
- Les enjeux de compétences et de ressources,
- Les enjeux de programmation des projets EPR2, SMR, MMR, AMR,
- Les programmes européens d'innovation civile et de défense et leurs guichets de financement.

Enfin, des **rendez-vous B to B se tiendront en présentiel toute la journée**. Cette année, venez rencontrer également les **laboratoires de nos territoires** pour nouer des partenariats.

Avec le Pôle de compétitivité Nuclear Valley, rencontrez tous les acteurs de votre filière en régions lors de ces trois journées, plus que jamais placées sous le signe du partage et de l'échange. Parce que le **nucléaire est un véritable outil au service de la réindustrialisation des territoires**, parce que **l'énergie nucléaire est le socle d'un approvisionnement souverain en électricité bas carbone**, parce que nos **compétences sont duales** :

« Relevons ensemble les 28, 29 et 30 novembre prochains, les défis et enjeux de la filière nucléaire civile et de défense »

Pour le collectif, Philippe FRANTZ, Président de Nuclear Valley

Philippe FRANTZ - REEL – Président du Pôle
Nicolas FEVRIER - EDF DT – Vice-Président du Pôle
Violaine Chalon Roux – FRAMATOME – Vice-Présidente du Pôle
Jean-Luc MAZEL – VELAN - Vice-Président du Pôle
Rodolphe ROY – ATS Ingénierie - Vic-Président du Pôle
Jean-François DEBOST – Directeur Général du Pôle



Les Rendez-Vous Nuclear Valley, *un événement désormais incontournable en région !*

Edition 2021 en format hybride

+1000
rendez-vous



+95000
vues
sur les publications
RS dédiées

600
inscrits

9 ateliers
4 tables rondes
9 présentations

Note globale de
l'édition 2021



4,22 /5

Edition 2020 en distanciel



+1000
rendez-vous
BtoB
+120
acheteurs

36
ateliers en ligne
suivis par 2100
participants en
cumulé



+55000
vues
sur les publications
RS dédiées



Revivez l'édition
2021

DINER DE GALA

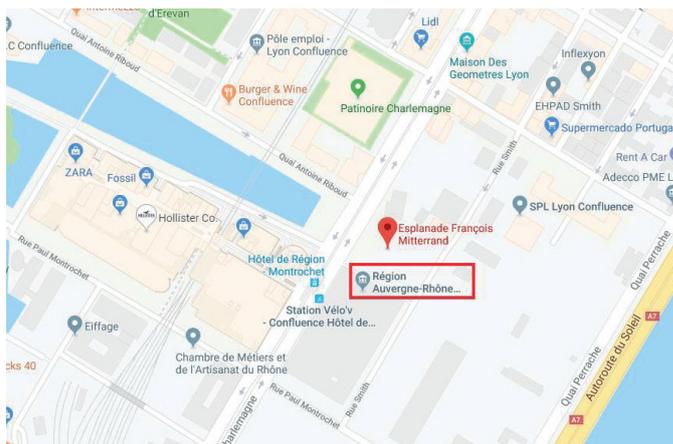
AU FRATELLI RISTORANTE CONFLUENCE

29 novembre - 45 Quai Rambaud, Lyon 2



RENDEZ-VOUS EN PRÉSENTIEL À L'HÔTEL DE RÉGION AUVERGNE-RHÔNE-ALPES

30 novembre





PACK SPONSOR SILVER

- Vous bénéficiez de
 - **3 Pass en ligne** (3 personnes ayant accès à **1 agenda** de rendez-vous **chacun**)
 - Accès aux conférences en ligne
 - Rendez-vous B to B en ligne
 - **3 entrées à l'Hôtel de Région** le 30 novembre
 - **1 espace pour vos rendez-vous B to B à l'Hôtel de Région** le 30 novembre
- Nous plaçons **en priorité vos rendez-vous validés** sur les plannings de vos interlocuteurs
- Nous vous offrons **le Pack « Visibility »** sur votre fiche de présentation
- Nous vous offrons **la possibilité de présenter vos produits/solutions durant un visio 1h** le 28 ou le 29 novembre, au choix
- Nous vous offrons **l'option logo sur votre fiche de présentation**
- Nous insérons votre logo
 - Sur **le site de l'événement, sur la page d'accueil de la plateforme de l'événement** et sur **tous les supports de communication digitaux** de l'événement (e-mailings, publications réseaux sociaux)
 - Sur **l'ensemble des supports de communication à l'Hôtel de Région** le 30 novembre (fond de scène, kakemonos événement et sponsors silver, présentations tables rondes et ateliers, écran d'accueil)
- Nous publions **un post sur nos réseaux sociaux LinkedIn et Twitter** avec le contenu de votre choix
- Nous vous réservons **2 places** au **Dîner de Gala** le 29 novembre (*Ce sera à l'entreprise de gérer ses invitations au Dîner de Gala*)
- Nous insérons **votre logo** sur nos **kakemonos** lors du **Dîner de Gala**

Les tarifs

2300 € HT pour une organisation membre

PACK SPONSOR GOLD

➤ Vous bénéficiez de

- **4 Pass en ligne** (4 personnes ayant accès à **1 agenda** de rendez-vous **chacun**)

- Accès aux conférences en ligne
- Rendez-vous B to B en ligne

- **4 entrées à l'Hôtel de Région** le 30 novembre

- **2 espaces pour vos rendez-vous B to B à l'Hôtel de Région** le 30 novembre

➤ Nous plaçons **en priorité vos rendez-vous validés** sur les plannings de vos interlocuteurs

➤ Nous vous offrons **le Pack « Visibility »** sur votre fiche de présentation

➤ Nous vous offrons **la possibilité de présenter vos produits/solutions durant un visio 1h** le 28 ou le 29 novembre, au choix

➤ Nous vous offrons **l'option logo sur votre fiche de présentation**

➤ Nous insérons **votre logo** :

- Sur le site **de l'événement, sur la page d'accueil de la plateforme de l'événement, sur tous les supports de communication digitaux de l'événement** (e-mailings, publications réseaux sociaux)
- Sur **l'ensemble des supports de communication à l'Hôtel de Région** le 30 novembre (fond de scène, kakemonos événement et sponsors gold, présentations tables rondes et ateliers, écran d'accueil)
- Sur nos **«kakemonos tables rondes»** le 30 novembre

➤ Nous publions **un post sur nos réseaux sociaux LinkedIn et Twitter** avec le contenu de votre choix

➤ Nous vous réservons **1 table (8 personnes)** au **Dîner de Gala** le 29 novembre (Ce sera à l'entreprise de gérer ses invitations au Dîner de Gala)

➤ Nous insérons **votre logo** sur nos **kakemonos** lors du **Dîner de Gala**

Les tarifs

4500 € HT pour une organisation membre

PACK SPONSOR PLATINE

➤ Vous bénéficiez de

- **4 Pass en ligne** (4 personnes ayant accès à **1 agenda** de rendez-vous **chacun**)
 - Accès aux conférences en ligne
 - Rendez-vous B to B en ligne
- **10 entrées à l'Hôtel de Région** le 30 novembre
- **3 espaces pour vos rendez-vous B to B à l'Hôtel de Région** le 30 novembre

➤ Nous plaçons **en priorité vos rendez-vous validés** sur les plannings de vos interlocuteurs

➤ Nous vous offrons **le Pack « Visibility »** sur votre fiche de présentation

➤ Nous vous offrons **la possibilité de présenter vos produits/solutions durant un visio 1h** le 28 ou le 29 novembre, au choix

➤ Nous insérons **votre logo** :

- Sur le **site de l'événement, sur la page d'accueil de la plateforme de l'événement, sur tous les supports de communication digitaux de l'événement** (e-mailings, publications réseaux sociaux)
- Sur **l'ensemble des supports de communication à l'Hôtel de Région** le 30 novembre (fond de scène, kakemonos événement et sponsors platine, présentations tables rondes et ateliers, écran d'accueil)
- Sur nos **«kakemonos tables rondes»** le 30 novembre

➤ Nous publions **un post sur nos réseaux sociaux LinkedIn et Twitter** avec le contenu de votre choix

➤ Lors du Dîner de Gala :

- Nous vous réservons **1 table (10 personnes)** et **2 places à la table présidée par Philippe Frantz**, président de Nuclear Valley au **Dîner de Gala** le 29 novembre.
- Nous insérons **votre logo** sur un **kakemono dédié** lors du **Dîner de Gala**
- Nous vous réservons une courte intervention au cours de la soirée (10 minutes)

Les tarifs

7500 € HT pour une organisation membre

BON DE RÉSERVATION

1. Choix de l'offre

- Offre Silver membre : 2300 € HT
- Offre Gold membre : 4500 € HT
- Offre Platine membre : 7500€ HT

2. Informations facturation

Nom de l'organisme à facturer :

Contact (nom, prénom, fonction, mail, téléphone) :

Adresse de facturation :

Avons-nous besoin de vous demander un bon de commande avant de vous envoyer notre facture : Oui Non

Je soussigné(e) (Nom, Prénom, Qualité)

donne mon accord pour l'offre de prestation précisée ci-dessus.

Fait le _____ à _____ Signature précédée de la mention «Bon pour accord»

Cachet de l'entreprise

Merci de retourner ce bon de réservation signé à
Jean-Philippe BALLAZ: jean-philippe.ballaz@nuclearvalley.com
Catherine GUILLEMIN: catherine.guillemine@nuclearvalley.com